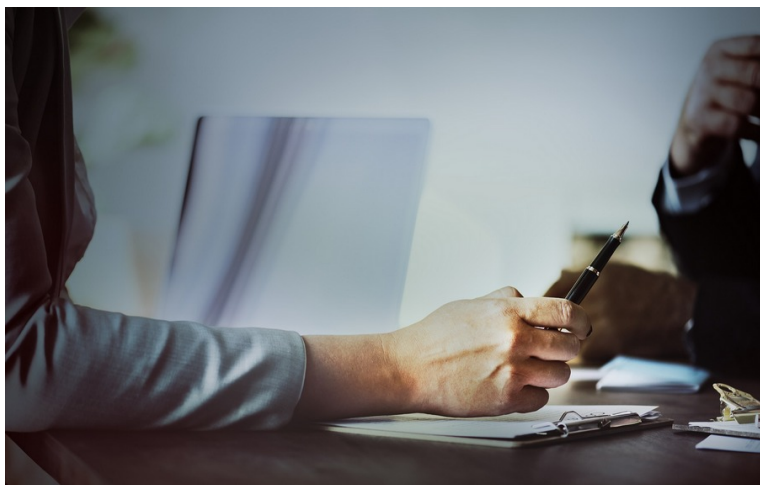


Studiu Deloitte: Tot mai multe fonduri de capital privat din Europa Centrala se concentreaza pe managementul portofoliului



Pe fondul incertitudinii legate de viitor, numeroase fonduri de capital privat din Europa Centrala se orienteaza tot mai mult catre managementul portofoliului, conform celui mai recent studiu Deloitte Central Europe Private Equity (PE) Confidence Survey. Rezultatele acestuia arata ca 32% din profesionistii în domeniul tranzacțiilor – aceasta fiind cea mai mare pondere din anul 2015 până în prezent - se așteapta ca activitatea lor sa se concentreze asupra managementului portofoliului. În acest context, firmele de private equity își regândesc planurile de investiții pentru tranzacțiile promițatoare pe care le întrevad.

Majoritatea respondenților (68%) se așteapta ca tranzacțiile sa ramâna la aceleași valori, iar 70% dintre ei se așteapta ca volumul pieței sa stagneze. În ceea ce privește climatul economic, trei sferturi din respondenți sunt de parere ca acesta va ramâne la fel, 17% întrevad o înrautațire, iar 8%, o îmbunatațire, rezultate ce arata mai mult optimism decât ediția anterioara a studiului.

Prețurile în creștere, în ciuda climatului economic tot mai incert, explica activitatea mai redusa în rândul fondurilor de capital privat din Europa Centrala, arata studiul. În comparație cu vârful de activitate din 2017, când au avut loc numeroase ieșiri ale firmelor de private equity de pe anumite piețe, precum și atrageri de fonduri, piața de PE pare sa revina la un echilibru în Europa Centrala, cu un flux constant de tranzacții ce vizeaza companii de talie medie, care susțin business-urile în creștere din regiune, subliniaza studiul.

Pe de alta parte, raportul menționeaza o creștere a numarului de ieșiri de pe anumite piețe, tendința ce poate fi explicata de faptul ca perioadele în care prețurile de cumparare sunt mari tind sa fie potrivite pentru a vinde, iar numeroase firme de PE vând catre corporații locale și internaționale. Asemenea situații au fost raportate în țari precum Serbia sau Polonia. „România este mai echilibrata în acest sens, deși am remarcat câteva ieșiri importante - Oresa a vândut Deutek și Somaco, Abris Capital a vândut Urgent Cargus, Enterprise Investors a vândut Profi. În urmatoarea perioada ne așteptam și la alte vânzari, având în vedere ciclurile de investiție începute în urma cu patru-cinci ani și care acum ajung la maturitate”, a declarat **Radu Dumitrescu**, *Partener Serviciii Suport în Tranzacții, Deloitte România*.

Studiul Deloitte Central Europe Private Equity Confidence Survey mai indica și faptul ca fondurile din regiune sunt în continuare interesate sa achiziționeze și sa-și consolideze business-ul, având în vedere faptul ca, deși avansul PIB-ului în Europa Centrala este în ușoara scadere, acesta este cel mai mare de pe continent, iar rata șomajului este foarte scazuta. În plus, prețurile mari de achiziție fac ca investitorii sa fie dispuși sa investeasca numai în cele mai bune oportunitați, dat fiind ca în aceasta perioada creșterea organica a unui business presupune costuri mari, explica studiul.

„Țara noastră a devenit treptat foarte interesantă pentru fondurile de private equity, mulți jucători de talie medie și mare își deschid birouri în București - Highlander în 2018, Mid Europa Partners în 2019 – și, pentru prima dată, jucătorii locali reușesc să atragă fonduri pentru a investi în IMM-uri românești - Morphosis Capital, Black Sea Fund, Early Game Ventures, ROCA, Gap Minder etc. Cele mai recente tranzacții anunțate de jucători precum Blackstone, Mid Europa Partners, Revetas, Innova, Abris Capital, CEE Private Equity sau Highlander Partners arată că aceștia se așteaptă ca mediul de business românesc să crească în viitor și că încă există potențial de dezvoltare. Cu siguranța rămânem atractivi pentru astfel de investitori”, a adăugat **Radu Dumitrescu**.

„În România, activitatea de private equity s-a extins în ultimii ani, ajungând la aproximativ 30% din piața de fuziuni și achiziții, și a rămas la un nivel robust în prima jumătate a anului 2019. Am asistat la noi intrări pe piața locală, cum este exemplul Blackstone, iar jucătorii care erau deja activi în țara noastră au continuat să își consolideze portofoliile și să achiziționeze companii promițătoare. În cea de-a doua jumătate a anului, ne așteptăm ca piața tranzacțiilor în care sunt implicate fonduri de capital privat să rămână activă”, a declarat **Ioana Filipescu Stamboli**, *Partener Consultanța în Fuziuni și Achiziții, Deloitte România*.

Studiul Deloitte Central Europe Private Equity Confidence Survey, realizat bianual încă din anul 2003, reflectă evoluția pieței de private equity. Cea mai recentă ediție [este disponibilă aici](#).