

Bloomberg: Bancile se grabesc sa tina pasul cu noile obiective ale UE în domeniul apararii

Directori din industria de aparare, politicieni dar si bancheri cer o revizuire urgenta a reglementarilor si procedurilor interne, pentru ca bancile sa poata directiona mai usor fonduri catre producatorii de armament si antreprenorii din sectorul apararii, transmite Bloomberg.

"Multe firme din domeniul apararii au avut probleme cu lucruri simple precum obtinerea unui cont bancar. În cursul întâlnirilor cu personalul bancilor ni se spune "desigur ca ar trebui sa finantam acest proiect din domeniul apararii. Dar apoi tranzactia este blocata pentru ca încalca nu stiu ce prevedere interna", spune Florian Seibel, cofondatorul firmei Quantum Systems, un producator de drone de supraveghere care opereaza în Ucraina.

Aceasta este o plângere frecventa care vine de la start-up-urile europene din domeniul apararii, care lucreaza la o gama larga de noi echipamente. Experienta lor le-a aratat ca modul în care bancile fac afaceri în unele din cele mai mari piete din Europa nu corespunde cu noile evolutii politice de pe continent.

Liderii europeni au promis ca vor directiona sute de miliarde de euro pentru cresterea cheltuielilor militare ale Europei. Presedinta Comisiei Europene, Ursula von der Leyen a declarat ca acesta este "un moment de cotitura".

Evolutia rapida a evenimentului a luat bancile europene prin surprindere. Industria financiara era obisnuita sa-i trateze pe producatorii de armament ca un risc la adresa reputatiei, gratie regulilor destinate eliminarii clientilor cu grad mare de risc si descurajarii creditarii în sectoare care contravin cu indicatorii ESG (mediu, social, guvernanta).

"Daca nu vor fi apasate niste butoane concrete", Europa va avea dificultati în a finanta noul val de cheltuieli cu apararea, a declarat recent Fabrizio Campelli, unul dintre directorii de la Deutsche Bank, cea mai mare banca din Germania. Europa ar trebui sa "simplifice si sa armonizeze" o parte din definitiile referitoare la finantarea sustenabila pentru a face apararea "un sector mai bancabil", a adaugat Campelli.

Patrick Schneider-Sikorsky, partener la Fondul NATO de inovare, spune ca a vazut multe exemple care sugereaza ca vointa politica nu s-a raspândit înca si în rândurile bancilor. Într-un raport recent, Fondul NATO de inovare a descoperit ca firmele din aparare se confrunta în continuare cu "bariere semnificative" atunci când cauta finantare din partea sectorului privat, iar atât managerii de active cât si bancile mentioneaza restrictiile ESG care fac ca producatorii de armament sa fie tratati ca "actiuni pacatoase".

Pe masura ce Europa se chinuie sa puna la punct conditiile financiare necesare pentru o industrie de aparare înfloritoare, situatia este diferita în SUA. De la debutul invaziei rusesti în Ucraina, cei mai mari furnizori de obligatiuni si credite sindicalizate pentru industria de aparare sunt bancile americane, arata datele Bloomberg. În frunte este JPMorgan Chase & Co., care în perioada mentionata a pus la dispozitia industriei de aparare peste 28 de miliarde de dolari. Pe locurile urmatoare se situeaza Bank of America Corp., Citigroup Inc., Wells Fargo & Co., Goldman Sachs Group Inc. si Morgan Stanley. Cea mai bine clasata banca europeana este grupul francez BNP Paribas SA, care se situeaza abia pe locul noua.

Cu toate acestea, purtatorii de cuvânt de la Deutsche Bank si Commerzbank AG spun ca aceste date nu reflecta finantarile mari care se fac în Europa, unde creditele tind sa fie alocate în mod direct firmelor mici si mijlocii. În plus, companii renumite din industria apararii, precum Rheinmetall AG, ale caror relatii cu bancile dateaza din perioada anterioara introducerii regulilor ESG, nu au probleme în a accesa finantare de la banci.

În schimb, pentru micile companii continua sa fie o lupta disperata. Este "o problema importanta în Europa, cu care vad ca start-up-urile din America nu se confrunta", spune Jan-Hendrik Boelens, fost coleg cu Seibel la Quantum Systems, dar care recent si-a început propria sa companie, Alpine Eagle, care utilizeaza avioane si tehnologie pentru a intercepta drone. "Noi înca ne luptam cu bancile", spune Jan-Hendrik Boelens. Acesta a dezvaluit ca primeste în continuare chestionare de la bancile europene în care i se cere sa confirme ca nu lucreaza într-un domeniu care nu respecta normele ESG, o categorie în care sunt incluse atât firmele care lucreaza în domeniul apararii cât si cele din domeniul pornografiei. "Pentru banci este acelasi lucru", spune Boelens.

La rândul sau, Balazs Nagy, cofondatorul si directorul general de la CEO of Tytan Technologies, firma care dezvolta tehnologii anti-drone, spune ca firma a avut nevoie de "peste 12 luni pentru a deschide un cont bancar". Tytan Technologies era refuzata de banci chiar daca obtinuse un grant din partea landului Bavaria.

Banca Europeana de Investitii analizeaza acum o extindere a mandatului sau pentru a avea mai multa libertate când vine vorba de finantarea proiectelor militare. La rândul sau, banca de dezvoltare a statului german, KfW, ar urma sa joace un rol important în majorarea cheltuielilor cu aparare. În paralel, Guvernul francez spune ca a venit timpul sa fie puse în discutie regulile care îi penalizeaza pe producatorii de armament. La finele acestei luni, ministrul francez al Finantelor si colegul sau de la Aparare, ar urma sa gazduiasca o reuniune la care vor participa bancheri, directori de companii de asigurari si mai multi reprezentanti din sectorul apararii pentru a discuta despre finantare.