

Cum îi sprijina avocații GNP Guia Naghi și Partenerii pe clienții care solicită asistența în proiecte de obținere și implementare a ajutoarelor de stat și ce anume fac pentru a le spori șansele de succes | Manuela Guia (Managing Partner): „Considerăm ca ar fi benefic să se acorde o atenție sporită industriilor cu potențial ridicat de creștere, cum ar fi tehnologiile verzi și digitalizarea. De asemenea, ar fi utilă o simplificare a procesului administrativ, pentru a facilita accesul mai rapid la finanțare și a reduce incertitudinea pentru investitori”



Accesarea ajutoarelor de stat nu este simplă, întocmirea dosarului care însoțește solicitarea necesitând o înțelegere profundă a reglementărilor europene și naționale. Totodată, se impune o strategie bine definită pentru structura proiectului pentru care se cere finanțare. „Clienții trebuie să fie conștienți de cerințele privind efectul stimulat, respectarea regulilor privind ajutorul de stat și obligațiile de monitorizare post-implementare. Apelarea la consultanți externi, în special avocați specializați, asigură conformitatea juridică și structura proiectului, reducând riscurile de respingere sau de recuperare a ajutorului acordat. Experiența noastră ne permite să anticipăm provocările și să oferim soluții eficiente, sporind șansele de succes ale clienților”, punctează [Manuela Guia](#), *Managing Partner GNP Guia Naghi și Partenerii*.

Echipa de specialiști a GNP asistă clienții în toate etapele procesului de obținere și implementare a ajutoarelor de stat, de la analiza eligibilității și structurarea proiectelor de investiții, până la redactarea documentației necesare și interacțiunea cu autoritățile competente. „Ne asigurăm că fiecare proiect este aliniat atât la cerințele legislației europene și naționale, cât și la strategia de afaceri a clientului, maximizând șansele proiectului și optimizând, totodată, beneficiile acestuia”, subliniază **Manuela Guia**.

Avocații implicați în tipul acestor proiecte lucrează îndeaproape cu echipele comerciale, financiare și juridice ale clienților pentru a adapta structura, calendarul și specificul investiției la criteriile specifice fiecărei scheme de ajutor de stat, conservând, pe cât posibil, interesele și nevoile partenerilor GNP.

De asemenea, oferă sprijin în negocierea acordurilor cu autoritățile, asigurând conformitatea cu obligațiile impuse post-autorizare. „Suntem extrem de implicați în toți pașii premergători demarării investițiilor, obținerii avizelor și autorizațiilor necesare, cu predilecție cele în materia concentrărilor economice și a investițiilor străine directe. Prin această abordare integrată, am asistat cu succes numeroase întreprinderi în obținerea finanțării necesare pentru proiecte strategice în domenii precum energie, transport, pharma și domeniul aviatic”, completează interlocutoarea

Biz **Lawyer**.

Profesioniștii GNP se bucură de încrederea partenerilor, o dovadă constituind-o faptul că, începând cu aprilie 2024, **Otilia Vilcu deține** și funcția de *vicepreședinte al Comitetului pentru Concurența și Ajutoare de Stat din cadrul AmCham*, o recunoaștere a expertizei sale în domeniul concurenței. „Prin această implicare îi sprijinim pe clienții noștri printr-o mai bună înțelegere a evoluțiilor legislative și a practicilor din acest sector”, nuanțează *Managing Partner-ul GNP*.

Citește și

[→ Creștere constantă în practica de Litigii de la GNP, prin preluarea unor proiecte ale clienților existenți sau atragerea unor clienți noi, inclusiv ca urmare a expunerii dobândite prin aderarea la o alianță internațională | Octavian Adam, Partener coordonator al practicii: “Procentul ridicat al dosarelor complexe este consecința domeniilor în care societatea noastră de avocatura activează cu preponderența și de noutatea problematicilor supuse controlului instanțelor”](#)

Colaborare strânsă cu echipele interne ale clienților

Complexitatea proiectelor care vizează accesarea ajutoarelor de stat generează o serie de provocări pe care consultanții trebuie să le depășească. Una dintre cele mai frecvente este asigurarea conformității proiectului de investiții cu cerințele stricte ale schemelor de ajutor de stat, în special în ceea ce privește criteriile de eligibilitate, intensitatea ajutorului și respectarea regulilor privind efectul stimulat. De asemenea, procesul birocratic și complexitatea documentației pot reprezenta obstacole semnificative pentru întreprinderi, aspect confirmat de declarațiile recente de politică publică ale Comisiei Europene.

Manuela Guia menționează faptul că un alt aspect problematic este neclaritatea anumitor cerințe din ghidurile de finanțare destinate solicitanților, care pot lăsa loc de interpretare și pot genera incertitudine pentru beneficiari. Toate aceste ambiguități pot duce la dificultăți în structurarea proiectelor, întârzieri în procesul de aprobare sau chiar riscuri de respingere a finanțării. Avocatul exemplifică informațiile prezentate amintind că unele întreprinderi nu știu cu certitudine dacă se încadrează pentru a beneficia de ajutor sau nu, mai ales în situații precum aplicarea simultană de către mai multe întreprinderi din același grup. În astfel de cazuri, pot apărea incertitudini cu privire la posibilitatea accesării ajutorului pentru mai multe proiecte.

„Echipa noastră ajută clienții să navigheze aceste dificultăți printr-o analiză detaliată a proiectului și identificarea celor mai potrivite soluții pentru optimizarea structurii investiției. Oferim strategii pentru respectarea regulilor privind ajutorul de stat, inclusiv evitarea riscurilor de incompatibilitate cu reglementările UE și asigurăm o comunicare eficientă cu autoritățile, reducând astfel riscurile de respingere a proiectului. Mai mult, suntem atenți și la respectarea obligațiilor după obținerea ajutorului de stat, asigurând conformitatea cu acordurile de finanțare. Spre exemplu, anumite schimbări în structura acționariatului trebuie, de regulă, notificate autorității de implementare, iar nerespectarea acestor obligații poate conduce la sancțiuni sau chiar la obligația de rambursare a ajutorului. Ne asigurăm că clienții noștri sunt bine informați și sprijiniți pe întreg parcursul investiției, inclusiv în faza de monitorizare post-implementare”, susține interlocutoarea ^{Biz}**Lawyer**.

La rândul său **Otilia Vilcu**, Partener Coordonator al Practicii de Concurență și Ajutor de Stat, GNP Guia Naghi și Partenerii, explică faptul că procesul de evaluare începe cu o analiză detaliată a proiectului din perspectiva criteriilor impuse de legislația ajutoarelor de stat, atât la nivel național, cât și european. „Ne asigurăm că investiția îndeplinește cerințele privind caracterul inovator, impactul economic și crearea de locuri de muncă, printre altele. Pentru a maximiza șansele de succes, lucrăm îndeaproape cu echipele interne ale clienților noștri pentru a adapta structura investiției, astfel încât să răspundă cerințelor specifice fiecărui program de finanțare. De asemenea, asigurăm conformitatea documentației și anticipăm posibilele obiecții din partea autorităților, pregătind strategii de răspuns pentru orice scenariu”, detaliază avocatul.

Citește și

[→ GNP Guia Naghi și Partenerii îl promovează pe Tudor NACEV ca Partener coordonator al practicii Regulatory Pharma și Achiziții Publice. El a asistat clienți importanți în proiecte de anvergură](#)

Trebuie acordată o atenție sporită industriilor cu potențial ridicat de creștere

În ultimul an, echipa GNP a fost implicată în multiple proiecte, în special în sectorul energetic, reflectând interesul crescut al companiilor pentru tranziția către surse de energie sustenabile. Printre acestea, un aspect important l-a reprezentat sprijinirea investițiilor în dezvoltarea capacităților de stocare a energiei electrice, inclusiv a soluțiilor pe baza de baterii.

De asemenea, avocații au fost implicați în analiza unei structuri complexe de finanțare, parte a unui proiect confidențial de dezvoltare strategică într-un sector esențial pentru România. „Obiectivul principal a fost evaluarea diferitelor decizii de investiții și mecanisme corporative de finanțare pentru a determina dacă acestea ar putea fi considerate măsuri de ajutor de stat, implicând posibile obligații de notificare la nivel european. În cadrul acestui demers, am aplicat criteriile economice și juridice relevante, inclusiv testul investitorului privat prudent, pentru a analiza justificarea economică a măsurilor propuse. De asemenea, am oferit asistența în gestionarea aspectelor de guvernanta publică și în navigarea reglementarilor privind investițiile, asigurând soluții conforme cu cerințele legale și adaptate obiectivelor proiectului”, menționează *Partenerul GNP*.

Otilia Vîlcu mai spune că firma de avocatură a oferit consultanța juridică și strategică unei instituții publice din România în identificarea și implementarea unui mecanism adecvat de sprijin financiar pentru restructurarea unei industrii aflate în tranziție. „Am analizat diverse opțiuni, asigurând conformitatea cu reglementările naționale și europene și am propus soluții menite să echilibreze cerințele economice și impactul social. În acest proces, am evaluat instrumente precum testul investitorului privat, serviciile de interes economic general și alte mecanisme aplicabile”, detaliază avocatul.

Echipa GNP de ajutor de stat este formată din avocați specializați în dreptul concurenței și ajutoare de stat, având o experiență semnificativă în asistarea întreprinderilor naționale și internaționale în accesarea schemelor de finanțare. Practica este coordonată de **Manuela Guia** și **Otilia Vîlcu**, alături de echipa de concurență formată din **Tudor Pasat**, **Andreea Ivaniș** și **Teodora Balaș**, toți avocați cu expertiză extinsă în proiecte de investiții și relaționarea cu autoritățile de reglementare.

„Lucrăm în strânsă colaborare cu experți în fiscalitate și consultanța financiară pentru a asigura o abordare integrată, adaptată nevoilor specifice ale fiecărui client. Prin această structură, reușim să oferim soluții eficiente și să sprijinim investiții cu impact semnificativ în economie”, arată **Otilia Vîlcu**.

Experții GNP amintesc faptul că schemele de ajutor de stat existente joacă un rol important în atragerea investițiilor, însă există încă provocări legate de flexibilitatea și accesibilitatea acestora. Ei atrag atenția că, în anumite cazuri, criteriile de eligibilitate și intensitatea ajutorului nu sunt suficient de atractive pentru a stimula investițiile în sectoare strategice.

„Consideram ca ar fi benefic sa se acorde o atenție sporita industriilor cu potențial ridicat de creștere, cum ar fi tehnologiile verzi și digitalizarea. De asemenea, ar fi utila o simplificare a procesului administrativ, pentru a facilita accesul mai rapid la finanțare și a reduce incertitudinea pentru investitori”, recomanda **Manuela Guia**.