

Principalele proiecte în care au fost implicați avocații Mitel și Asociații în segmentul de Healthcare au fost cele de M&A | De la începutul anului, șase-șapte tranzacții au fost finalizate sau sunt în curs de negociere, printre care și una multi-jurisdicțională, coordonată din România. Mandatele primite de la jucătorii din segmentul medical au vizat și asistența pentru finanțări de peste 200 mil. €



Domeniul medical este unul dintre sectoarele care au animat puternic economia, afacerile din aceasta zona fiind într-o continuă mișcare. Profesioniștii [Mitel și Asociații](#) precizează faptul că *Healthcare* a fost unul dintre cele mai active segmente de pe piața locală, atât în domeniul finanțării pentru investiții, cât și în domeniul de M&A unde a fost înregistrat un număr semnificativ de tranzacții domestice.

Cu o practică puternică în acest sector, echipa **Mitel și Asociații** s-a implicat, pe parcursul primelor nouă luni din 2023, într-un număr semnificativ de proiecte.

De altfel, în ultimii ani, firma de avocatură și-a dezvoltat constant această arie, reușind să se remarcă pe piața datorită modului în care finalizează cu succes dosarele care au legătură cu zona medicală.

În prezent, practica de *Healthcare* în cadrul **Mitel și Asociații** este coordonată, în funcție de tipul și complexitatea proiectelor, de către **Șerban Suhea** și/sau **Madalina Mitel** (*Parteneri*), cu implicarea unor echipe mixte de doi-șapte avocați. Componența echipelor de proiect este stabilită în funcție de constrângerile de timp și de complexitatea acestora.

„Principalele proiecte în segmentul de healthcare au fost cele de M&A, cu aproximativ șase-șapte tranzacții finalizate sau în curs de negociere de la începutul anului. Fuziunile și achizițiile sunt urmate de finanțări, unde mandatele primite de Mitel și Asociații de la jucătorii din piața de healthcare au vizat asistența pentru finanțări bilaterale/sindicalizate de peste 200 de milioane euro”, explică **Madalina Mitel**, *Partener Mitel & Asociații*.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Afacerile din acest domeniu sunt în perioada de consolidare

Facând o analiza a mandatelor lucrate de avocații firmei, se constata ca, în ultimii doi ani, proiectele primite de **Mitel și Asociații** au vizat preponderent consolidarea cotei de piața pentru importanți jucatori naționali/regionali.

În tot acest interval de timp, echipa nu a asistat clienți care au intrat pe piața locală în segmentul pharma & healthcare, dar, în schimb, a fost alături de partenerii sai tradiționali pe care i-a ajutat în diferite probleme.

În ultimii ani, afacerile din aceasta industrie au intrat într-o etapa de consolidare, iar acest fapt s-a reflectat în piața prin înregistrarea unui numar semnificativ de achiziții și fuziuni.

Acesta este unul dintre motivele pentru care numărul mandatelor de M&A în segmentul healthcare s-a menținut la o cota foarte ridicată.

În acest context, în activitatea **Mitel și Asociații** se remarcă finalizarea cu succes, în anii 2021 și 2022, a aproximativ 15 tranzacții. La aceste mandate se adaugă alte șase-șapte tranzacții încheiate sau în curs de negociere în 2023 și aproximativ șase-șapte proiecte care au fost suspendate și/sau abandonate în diverse etape ale tranzacției (due diligence, respectiv după faza negocierilor preliminare).

„Proiectele au vizat o consolidare a cotei de piața a principalilor jucatori regionali/naționali și au targetat atât spitale private, clinici multidisciplinare și/sau pentru servicii medicale de nișă, cât și lanțuri de clinici stomatologice sau centre de imagistica, farmacii sau clinici oftalmologice. Mandatele de M&A au fost complementare mandatelor de finanțări pentru diversele entități din domeniul healthcare, atât bilaterale, cât și finanțări complexe sindicalizate. Dimensiunea echipelor de avocați a variat în funcție de complexitatea proiectelor, în general fiind implicați între trei și șapte avocați”, arată **Șerban Sucheș**, *Partener Mitel și Asociații*.

Anul 2023 a debutat în forță, fiind finalizată extinderea unei linii de finanțare sindicalizate de către un club de banci din România, pentru alimentarea liniilor de capital de lucru și de investiții a unui important jucător din domeniul healthcare. Suma finală a finanțării a depășit o sută de milioane de euro, iar proiectul deosebit de complex a fost coordonat de **Madalina Mitel**.

Mandatele relevante în activitatea casei de avocatura pot fi completate de finalizarea unor achiziții a unor importante clinici regionale de către principalul jucător de pe piața privată de sănătate din România. În acest caz proiectele au fost coordonate de **Șerban Sucheș**.

De asemenea, în acest moment, echipa **Mitel și Asociații** are în derulare patru-cinci tranzacții de tip M&A care, în funcție de rezultatele negocierilor, ar putea fi încheiate până la sfârșitul acestui an. „Din rațiuni de confidențialitate nu putem oferi detalii privind părțile și stadiul negocierilor, însă factorul de marime și complexitate este unul semnificativ. Avem în lucru inclusiv o tranzacție multi-jurisdicțională coordonată din România a carei valoare se estimează ca se va apropia de pragul de o sută de milioane euro”, precizează **Madalina Mitel**.

Avocații **Mitel și Asociații** menționează ca, din perspectiva consultanților specializați în industria de healthcare, cele mai mari provocări sunt generate de dinamica pieței, atunci când specialiștii sunt nevoiți să dimensioneze și să gestioneze eficient resursele interne pentru a veni în întâmpinarea așteptărilor clienților de a avansa rapid în etapele unei tranzacții. „La nivel de industrie, provocarile mediului privat de sănătate se mențin în sfera costurilor

de operare în continua creștere, a lipsei de personal calificat și a competitivității acerbe pe piața serviciilor de specialitate”, concluzioneaza cei doi interlocutori ai ^{Biz}**Lawyer**.