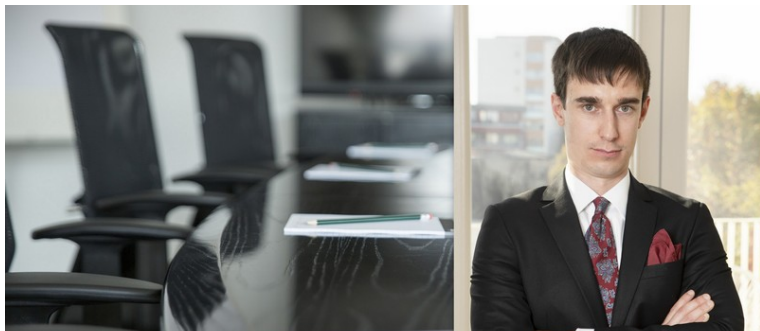


Din vorba-n vorba cu Iacob Buga, avocatul cu dublu rol: in-house lawyer în cadrul Grupului Societe Generale și Legal Manager al unei firme de avocați. Activitatea, ‘o constanta glisare printr-o diversitate ineputabila de subiecte’ și ‘un melanj juridic din care componenta fiscala este nelipsita’



Noile generații de profesioniști au intrat puternic pe piața avocaturii de business din România. Diferențele pe care le vedeam în alte domenii par a nu exista în zona juridica, acolo unde experții, care au în spate zeci de ani de munca, lucreaza umar la umar cu cei care au pașit de puțin timp în cariera. Iacob Buga este unul dintre tinerii avocați care, într-un timp scurt, a reușit sa-și construiasca un nume în aceasta profesie. El activeaza în acest moment ca in-house lawyer în cadrul societăților din grupul Societe Generale. Totodata, este Legal Manager al firmei de avocatura Dobrinescu Dobrev SCA.

**Iacob Buga** este absolvent al Facultații de Drept din cadrul Universității din București. După licența, el și-a continuat studiile academice în cadrul acestei instituții de învățământ, urmând un program de masterat în Drept privat.

Ulterior acestor etape, Iacob și-a început parcursul profesional pe care îl caracterizeaza ca fiind „sinuos și, totodata, ascendent”.

Primul pas în cariera l-a facut în calitate de consilier juridic într-o firma mica. După intrarea în profesie și după o colaborare scurta cu o firma autohtona de avocatura, au urmat aproape cinci ani de colaborari cu firmele de avocați din rețelele KPMG și PwC, respectiv *Toncescu și Asociații SPRL* și D&B David și Baias SCA, precum și colaborarile cu societățile din Grupul Societe Generale și cu Dobrinescu Dobrev SCA.

„În ceea ce privește semnificația acestor colaborari, fiecare dintre ele a fost importanta în condițiile în care a constituit o pregătire a urmatorului pas al periplului meu profesional. Astfel, primele doua colaborari la care m-am referit mai sus, au marcat intrarea mea în contact cu activitatea practica, predominante în aceasta perioada a activității mele fiind aventurile litigioase civile (mai exact, raporturile dintre profesioniști) și cele administrative. Tranziția spre cele doua societăți din Big4 la care am facut referire mai sus a marcat o creștere a anvergurii proiectelor atât de consultanța, cât și de litigii în care am fost implicat, precum și a diversificarii arealelor de practica, printre cele noi adaugate fiind de menționat, printre altele, fiscalitatea și protecția consumatorilor. Experiențele din universul Big4 au fost urmate de colaborarile, pe de o parte, cu societățile din Grupul Societe Generale, unde activitatea mea este legata de domeniul financiar, iar, pe de alta parte, cu societatea Dobrinescu Dobrev SCA care reprezinta o continuare a parcursului anterior și care este marcata de un melanj juridic din care componenta fiscala este nelipsita”, povestește **Iacob Buga**.

---

## [Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

---

### **Alegerile curajoase definesc succesul în cariera**

Tânărul se detașează printre profesioniștii din generația lui datorită faptului că a avut curajul de a-și asuma două roluri în paralel: acela de *in-house lawyer* în cadrul societăților din grupul Societe Generale și acela de *Legal manager* al unei firme de avocatură.

Din punctul său de vedere, atât în viața de zi cu zi, cât și în plan profesional, sunt esențiale tenacitatea și curajul, existența acestor calități fiind premisele reușitei.

„Nu am efectuat niciodată un calcul al orelor muncite pe săptămâna înșă, cu certitudine, sunt multe, acesta fiind până la urmă specificul activității avocațiale. Astfel, în cele mai multe cazuri, este dificil de estimat cu precizie de cât timp va fi nevoie pentru a duce la capăt o sarcină, iar acest fapt conduce la un grad mare de imprevizibilitate în privința programului. În ceea ce privește trasatura esențială a activității mele cotidiene, aceasta o constituie constanta glisare printr-o diversitate inepuizabilă de subiecte”, menționează avocatul.

Opțiunea de a activa într-un grup important așa cum este Societe Generale a fost determinată de faptul că firmele care fac parte din această construcție sunt actori vechi și, totodată, importanți pe piața serviciilor financiare. „Alegerea industriei a fost determinată de următoarea realitate: legătura indisolubilă dintre activitatea antreprenorială și serviciile financiare (sau, dacă ar fi să-l citez pe Alexandre Dumas fiul, „les affaires, c'est l'argent des autres”). Astfel, având în vedere această realitate, am luat decizia de face tranziția către această industrie”, subliniază Iacob.

Referindu-se la munca pe care o derulează în cadrul acestei companii, avocatul precizează că misiunea sa poate fi generic prezentată în următoarea manieră: asistența în activitățile de zi cu zi, respectiv creditare, leasing operațional și leasing financiar desfășurate de cele trei entități din Grupul Societe Generale cu care colaborează, BRD Groupe Societe Generale SA, BRD Sogelease IFN SA și ALD Automotive SRL.

---

Opiniile unor profesioniști care ocupă poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma [www.in-houselegal.ro](http://www.in-houselegal.ro). Urmărește teme dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

---

„Nevoile de asistență ale acestor societăți sunt dintre cele mai diverse, acestea incluzând de la asistența pe parcursul proceselor de negociere a contractelor cu clienții până la permanenta îmbunătățire a cadrului normativ intern al acestor entități. În ceea ce privește obiectivele, obiectivul esențial este acela al asigurării apărării intereselor societăților în discuție în raporturile cu clienții lor. Data fiind diversitatea îndeletnicirilor mele cotidiene și fluctuațiile de volum, nu exista o componentă care în mod constant să-mi rapească cea mai mare parte a timpului. În ceea ce privește provocările, ele sunt aceleași pentru toți practicienii din domeniul juridic, respectiv inflația legislativă și impredictibilitatea practicilor administrative și judiciare. Componenta de „externalizare” lipsește aproape în totalitate din activitatea mea motiv pentru care nu pot spune că acest rol îmi este familiar”, nuanțează tânărul.

Din anul 2021, *Jacob Buga* colaborează și cu o firmă de avocați. Înainte de a ajunge în echipa *Dobrinescu Dobrev SCA*, tânărul cunoștea activitatea acestei societăți grație, în special, participării la conferințele de drept fiscal. „În aceste circumstanțe, urmare a unei discuții purtate cu partenerii din această societate, respectiv doamna *Luissiana Dobrinescu* și domnul *Dumitru Dobrev*, am ajuns împreună la concluzia că există premisele unei colaborări fructuoase, succesiunea ulterioară a evenimentelor dovedindu-ne că nu ne-am înșelat. Astfel, colaborarea am început-o de pe poziția de Of Counsel, aceasta presupunând, în special, acordarea de sprijin în gestionarea unor litigii fiscale. În prezent, poziția mea este cea de Legal Manager și presupune coordonarea alături de doamna *Luissiana Dobrinescu* a unei echipe formate în prezent din cinci avocați, echipa care gestionează atât litigii (fiscale, administrative și între profesioniști), cât și proiecte de consultanță (corporate&tax)”, mai spune interlocutorul **BizLawyer**.

Jacob este de părere că între munca de in-house și de cea de avocat nu există nicio deosebire. „Misiunea oricărui avocat, indiferent dacă acesta este extern sau intern, este de aceea să-i ofere clientului sprijinul necesar pentru apărarea intereselor acestuia”, punctează profesionistul.

Marturisește că, din perspectiva sa, orice reușită profesională este un moment fericit, aceasta fiind o recompensă a efortului investit. „Astfel, nu pot să nu amintesc bucuria pe care o procură obținerea unei hotărâri judecătorești favorabile clientului, sentiment care marchează, de regulă, finalul unei lungi perioade de suspans care se suprapune cu durata procedurii de soluționare a cauzei în care a fost pronunțată respectiva hotărâre”, argumentează tânărul.

Privind în urma la parcursul în cariera pe care l-a avut până acum, Jacob subliniază că au fost importante toate interacțiunile sale profesionale chiar dacă, în mod evident, ponderea lor este diferită. „Este esențială identificarea calităților profesionale atât a persoanelor cu care colaborezi, cât și a adversarilor, identificarea constituind premisa apropiării lor”, susține avocatul.

Pentru viitor își dorește continuarea dezvoltării profesionale, fiind conștient de faptul că abordarea aceasta constituie un mijloc în vederea pastrării trendului ascendent al parcursului sau în lumea avocaturii.