

Cum a ajuns Ionuț Andreica sa lucreze pentru grupul 10Bet Africa, unul dintre cei mai importanți jucatori din industria de gambling a regiunii, activ pe mai multe continente, și ce atribuții are în poziția de Legal & Compliance Manager | Accesul pe noi piețe, printre proiectele cheie ale echipei juridice. Când se apeleaza la avocați externi și care sunt criteriile dupa care aceștia sunt aleși



Viața profesională l-a condus pe Ionuț Andreica pe toate continentele și i-a dat posibilitatea să descopere orizonturi la care unii nici măcar nu-și permit să viseze. Ionuț Andreica este Legal & Compliance Manager la 10Bet Africa. El activează într-o industrie care de câțiva ani a prins avânt și se dezvoltă constant: cea a pariurilor sportive. Este un domeniu generos, dar și provocator pentru un profesionist în drept. Înainte de a ajunge în această poziție, Ionuț a parcurs un drum care a presupus multă muncă, efort permanent și pasiune pentru profesie. Lucrurile stau la fel și acum, juristul fiind foarte implicat în ceea ce face.

**Ionuț Andreica** are 37 de ani și de mai bine de 15 ani este jurist. Este absolvent al Facultății de Drept din cadrul Universității Româno-Americane din București, iar parcursul său profesional s-a derulat prin mai multe industrii. A activat ca expert în Drept în pharma, imobiliare, transporturi și alte servicii, dar cumva pariurile sportive „s-au lipit” cel mai bine de el.

„Fără să realizez la momentele respective, în cadrul fiecărui loc de muncă am învățat câte ceva foarte valoros. De exemplu, când lucram în transporturile de marfuri, am făcut foarte mult partea de litigii, în pharma am învățat ce presupune să pui în vânzare un supliment alimentar sau înregistrarea unei marci, în imobiliare, câtă tevatura să cumperi, închiriezi sau să vinzi un imobil, și tot așa până în 2015, atunci când am ajuns la prima mea companie de betting, respectiv Casa Pariurilor, de fapt acesta este brand-ul. Apoi am continuat cu Fortuna, care prin 2018 i-a preluat pe primii și, tot așa până în 2021, când am făcut pasul ‘în afara’”, povestește juristul.

Marturisește zâmbind că nu el a ales industria pariurilor sportive, ci ea l-a ales pe el, iar acum se bucură foarte mult că s-a întâmplat așa. „Lasând gluma la o parte, aplicând pentru diverse poziții prin 2015, în cautarea unui loc de muncă mai bun, am fost recrutat de cei de la Casa Pariurilor. La fel s-a întâmplat și în 2021 cu 10Bet, doar că în acel moment nu îmi cautam neapărat de muncă și deja aveam avantajul unei experiențe, nu neapărat îndelungată, cât consistentă, și mai ales în modul de lucru specific marilor corporații”, precizează **Ionuț Andreica**.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

---

---

### Munca de zi cu zi la 10Bet

În compania în care lucrează acum este *Legal & Compliance Manager*, iar în mare rolul sau actual se aseamăna cu cel al unui manager de departament juridic din România, doar că se bucură de mai multă libertate și „putere” chiar și cu privire la persoane care nu sunt neapărat în subordinea sa.

„Principalele mele responsabilități gravitează strict în jurul activității de gambling online (licențiere, analiză și implementare modificări legislative, modificarea termenelor și condițiilor de joc, a regulilor de pariuri, reclamații jucători, campanii promoționale, sponsorizări, proceduri interne referitoare la partea de joc responsabil etc), dar și verificarea anumitor informații venite de la nivel local (precum contracte, conflicte de muncă, implementarea modificărilor legislative AML și altele). La nivel local nu avem echipe de juriști/inhouse lawyers, avem în schimb directori locali cu experiență bună în domeniu, iar restul informațiilor sunt filtrate de echipa centrală. Apropo, structura este una puțin diferită față de ce știm sau există în Europa. De exemplu, când lucram la Fortuna, în fiecare țară operatoare exista un oficiu juridic, în timp ce la 10Bet avem o echipă centrală care se ocupă de anumite zone precum India, Japonia, Africa, unde nu există un oficiu juridic. Ocazional, interacționăm cu diverse echipe de avocați specializați din țările/zonelor respective, dar strict pe anumite probleme care depășesc competențele noastre, ale directorilor locali și/sau unde există anumite îndoieli/temeri ce țin de strategia internă a grupului. Influențele europene/globale sunt relativ mici în țările din Africa unde operăm, însă mă bucur să constat că în anumite țări precum Africa de Sud sau Tanzania, legislația jocurilor de noroc, a prelucrării datelor cu caracter personal și chiar anti-spălarea banilor este foarte asemănătoare cu ceea ce avem în România sau, după caz, la nivel european”, explică juristul.

---

### Obiectivele anului în curs

Echipa coordonată de Ionuț și-a setat pentru anul în curs o serie de obiective, printre care se remarcă semnarea anumitor sponsorizări în Africa de Sud. Deja s-a parafat un proiect de acest tip cu echipa națională și urmează încă o sponsorizare cu o altă echipă la fel de importantă.

Un alt obiectiv major este accesarea unor noi piețe, și deja se întâmplă acest lucru în anumite țări din America Latină. Departamentul juridic s-a concentrat și pe închiderea anumitor piețe neprofitabile, fiind cazul unor zone din Africa.

---

Opiniile unor profesioniști care ocupă poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma [www.in-houselegal.ro](http://www.in-houselegal.ro). Urmărește temele dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

Din poziția pe care o ocupa, **Ionuț Andreica** ajunge destul de rar să colaboreze cu avocați externi, din cauza faptului că politica firmei este aceea de a rezolva cele mai multe probleme intern. Se apelează la sprijin extern în situații mai complexe, incerte, asupra cărora echipa juridică internă are o vizibilitate scăzută. Un exemplu îl constituie încetarea relațiilor de muncă locale sau finalizarea anumitor contracte care pot fi afectate de aplicabilitatea legislațiilor locale.

„Criteriile generale după care alegem avocații externi sunt: feedback bun în piață, experiența relevantă în domeniul respectiv, comunicarea, dar bineînțeles și costurile atașate. Așa cum spuneam mai sus, colaborez destul de izolat cu casele de avocatură locale și strict în problemele care ne depășesc competențele, în special cele legate de legislația locală și/sau asupra cărora avem o vizibilitate și un control scăzut/a. Proiectele cheie coincid cu obiectivele mai sus menționate și mă mândresc să spun că momentan nu am colaborat cu nicio firmă de avocatură descărându-ne singuri. Nu există o frecvență anume cu care colaborez cu o anumită casă de avocatură, însă ceea ce va pot spune este că atunci când găsim una care să răspundă nevoilor noastre, ținem de ea, întrucât, ca și în alte zone ale lumii, se merge pe premisa că „cei din betting au bani””, nuanțează juristul *IOBet*.

Referindu-se la activitatea realizată în primul semestru al anului în curs, Ionuț Andreica reamintește faptul că închiderea anumitor piețe și deschiderea altora au fost printre cele mai importante proiecte. Le include în această categorie din cauza anvergurii operațiunilor în sine, cu majoritatea departamentelor implicate, dar și din cauza multitudinii de task-uri de executat și a celerității acestora. „Prima jumătate a anului a fost una intensă, obositoare, iar a doua sunt convins că va aduce și roadele aferente, în special spre sfârșit de an. Perspectivele sunt că și până acum, de investiție și eficiență, de focusare, în special, pe ceea ce se merita. Nu pot spune că s-a schimbat ceva în rău, sunt doar schimbări de moment la care trebuie să ne adaptăm pentru a deveni mai buni în ceea ce facem”, comentează românul.

Departamentul coordonat de **Ionuț Andreica** include, pentru moment, trei persoane, iar colaborarea cu colegii responsabili de alte zone se face pe proiecte foarte izolate, cu aplicabilitate generală pentru toate departamentele grupului.

Compania în care activează este într-o continuă efervescență, iar departamentul pe care îl conduce este implicat în majoritatea proiectelor din care firmele grupului fac parte. „Momentan pot spune că o provocare va fi adaptarea la cerințele de activitate ale noilor piețe, însă având în vedere experiența similară deja acumulată pe piețele din Africa, sunt încrezător că vom reuși din nou să ne ridicăm cel puțin la nivelul așteptărilor”, susține juristul.

În ceea ce privește planurile sale de viitor, **Ionuț Andreica** recunoaște faptul că nu are unul anumit sau privit dintr-un anumit unghi. În general, profesionistul își dorește să protejeze ceea ce are acum, cu alte cuvinte să își facă treaba cât mai bine, să se dezvolte prin acumularea de noi experiențe, să învețe lecții noi. „Lasăm karma să lucreze. Într-un viitor poate nu așa îndepărtat, sper să am ocazia să conduc o companie sau poate chiar compania proprie, însă mai avem de lucrat”, transmite profesionistul român.