

Simion & Baciu își consolidează practica de Dispute Resolution prin recrutarea Alexandrei Radulescu în poziția de partener | Cooptarea unui partener pe zona de litigii a venit natural, după o perioadă de creștere constantă, organică, spun fondatoarele firmei. Noul partener Simion & Baciu : Ma alături unei echipe de profesioniști desavârșiți în domenii complexe



Alexandra Radulescu a alăturat Simion & Baciu în poziția de partener (avocat asociat) în firma de avocatură. Din această poziție, Alexandra are toate responsabilități specifice unui partener – atât pe partea profesională cât și în zona de marketing, business development și aspecte administrative. Cu o experiență în avocatură de peste 14 ani, Alexandra a activat anterior în cadrul biroului local al firmei globale de avocatură *DLA Piper* pe poziția de Counsel, precum și în alte case de avocatură de anvergură precum *Peli Filip* sau *D&B David și Baias*.

Domeniul principal de practică al Alexandrei este soluționarea disputelor, cu un accent particular pe arbitrajul intern și internațional, pe litigiile de concurență și disputele administrative în general.

Expertiza Alexandrei include consilierea și reprezentarea clienților în proceduri de arbitraj în fața Curții de Arbitraj de pe lângă Camera de Comerț a României și a Curții Internaționale de Arbitraj ICC, în dosare cu sediul arbitrajului la Paris, Viena și București.

Alexandra a reprezentat clienți în litigii de concurență, acționând atât pentru reclamanți, în litigii privind anularea deciziilor de sancționare și a deciziilor vizând privilegiu legal emise de Consiliul Concurenței, cât și pentru pârâți, în cererile inițiate de concurenți sau care proveneau din sau în legătura cu investigațiile efectuate de Consiliul Concurenței.

În ceea ce privește litigiile administrative generale, Alexandra a reprezentat clienții în fața instanțelor judecătorești în dispute împotriva diferitelor autorități de stat, inclusiv ANAF și Administrația Fondului de Mediu, în litigii legate de impozite și vama, Guvernul, diferite ministere și agenții de stat, în litigii de reglementare și litigii privind achizițiile publice.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

În cadrul [Simion & Baciu](#), Alexandra va avea ca responsabilitate primara dezvoltarea activitații de litigii și arbitraj, oferind totodata sprijin clienților în problematici de reglementare și conformitate, achiziții publice precum și in domeniul farmaceutic.

”De curând, pe 1 decembrie, am împlinit 1 an și jumătate de existența în formula **Simion & Baciu**. Dupa ce în aceasta perioada echipa noastra a crescut cu doi avocați juniori și un off counsel, pe lângă echipa inițială cu care ne urmam drumul pe care am pornit în iunie 2019, pentru noi, pasul de a coopta un partener pe zona de litigii a venit natural, dupa o perioada de creștere constantă, organica, a activității noastre – atât ca volum, cât și ca diversitate a mandatelor oferite de clienții noștri”, a declarat [Ana-Maria Baciu](#), *partener fondator Simion & Baciu*, într-un interviu acordat *BizLawyer*.

”Cooptarea Alexandrei ca partener al **Simion & Baciu** va contribui la dezvoltarea practicii de dispute resolution a firmei, dar, mai mult decât atât, va însemna și adaugarea la echipa noastra a unui avocat experimentat atât în domeniul litigiilor și arbitraje, dar și pe parte de consultanță.

Ce ne așteptam sa se întâmple ca prim pas în dezvoltarea noastra este ca, în plus față de litigiile pe care le administram în prezent în ariile în care activam – respectiv proprietate intelectuală, protecția consumatorilor și jocuri de noroc, sa preluam și mandate în alte arii de drept, în care Alexandra are deja o experiență considerabilă – administrativ, contencios, concurența etc”, a completat [Cosmina Simion](#), *partener fondator al firmei de avocați*, în interviul acordat publicației noastre.

Ce criterii au avut în vedere pentru recrutarea unui avocat în aceasta poziție? Cum își aleg oamenii cu care lucreaza? Ce calități trebuie sa aiba? Fondatoarele firmei de avocați spun, la unison, ca, întotdeauna, criteriile principale pe care le au în vedere la recrutarea unui om nou în echipa sunt calitatea umana și cunoștințele profesionale. Iar ordinea nu este întâmplătoare. ”Orice este în plus este un plus. Toate acestea fac ca omul potrivit sa fie, uneori, greu de gasit. Alteori, cum a fost și cazul Alexandrei, omul potrivit este acolo, undeva, doar ca nu este timpul potrivit. Până când, la un moment dat, este timpul. Pentru noi, acum a fost timpul”, a nuanțat **Ana-Maria Baciu**.

Printre clienții firmei se regasesc companii românești și internaționale deopotriva, consacrate de zeci de ani, dar și start-up-uri, cu alte cuvinte și corporații, dar și întreprinderi antreprenoriale. De asemenea, firma are printre clienți fundații și asociații, precum și persoane fizice.

**Simion & Baciu** asista în prezent un client (companie internațională, activă în domeniul telecomunicațiilor și televiziunii) în legătura cu o încălcare a mărcii de casa (marca comunitară) și concurența neloială de către un grup de companii (române și straine) și persoane fizice, prin oferirea de servicii online de tip *pay-per-view* sub o marca similară până la identitate cu marca clientului. Cererea de chemare în judecată a fost depusă în 2017, iar cazul se judecă încă la Tribunalul București, clientul având ca deziderat obținerea unei decizii cu efect la nivelul Uniunii Europene împotriva părților.

Cum arata anul 2020, la final? Care au fost ”cele bune” și ce anume nu ar vrea sa se repete în viitor? Fondatoarele firmei spun ca, la capitolul dorințe, NU mai vor sa se repete pandemia.

”Dar pentru ca, în ciuda dorințelor noastre, starea actuală va continua, probabil, pentru o bună parte din anul viitor, alegem sa ne concentram pe ce a fost bun în 2020.

Pentru noi, este primul an pe care îl încheiem integral în noua formulă. Și acum, când suntem aproape sa tragem

linia, ne bucuram sa constatam ca lucrurile stau chiar mult mai bine decât ne așteptam atunci când am pornit pe acest drum. Exceptând pandemia, cu toate efectele nedorite pe care aceasta le-a avut asupra tuturor, fie ca ne place sa recunoaștem, fie ca nu, 2020 a fost pentru echipa **Simion & Baciu** un an foarte bun. Încheiem anul cu un portofoliu de clienți mult mai mare decât în 2019, cu rezultate financiare peste așteptari, cu proiecte, finalizate sau la care înca lucram, cu un grad de complexitate mai ridicat decât cele de anul trecut”, au spus pentru **BizLawyer Ana-Maria Baciu și Cosmina Simion**.

Pentru 2021 coordonatoarele firmei au menționat ca își doresc dezvoltarea în continuare a domeniilor de practica deja consacrate în portofoliul **Simion & Baciu**, dar și dezvoltarea unor noi arii de practica – în special a domeniului dispute resolution, unde se bazeaza în cea mai mare masura pe implicarea Alexandrei.

”Și ne dorim mult ca noul an sa ne puna mai puțin la încercare limitele, s-a demonstrat deja ca suntem mai puternici decât credeam”, au aratat fondatoarele **Simion & Baciu**.

## **Alexandra Radulescu, noul partener Simion & Baciu : Ma alatur unei echipe de profesioniști des domenii complexe**

**BizLawyer:** Din luna decembrie ați facut un pas înainte în cariera, devenind partener al firmei Simion & Baciu. Ce v-a convins ca acesta este un pas benefic pentru cariera dumneavoastră?

**Alexandra Radulescu:** Deși o echipa tânara în acest format, consider ca Simion & Baciu s-a impus deja ca lider de piața în acordarea serviciilor juridice în sectoare și domenii de nișa precum proprietatea intelectuală, jocurile de noroc, protecția consumatorului și farmaceutic. În acest context nu poate fi altfel decât benefic pentru mine un nou început în cadrul unei echipe performante pe care o cunosc, o admir și încurajez chiar de dinainte de a decide sa fac acest pas.

**Ce transformari va așteptați sa apară în activitatea dumneavoastră în urma acestei schimbări pe care ați facut-o în ceea ce privește responsabilități aduce pasul înainte?**

Ma alatur unei echipe de profesioniști desavârșiți în domenii complexe și deci, în mod natural, responsabilitatea implementării unui standard etalon de servicii avocațiale excepționale îmi va reveni deopotrivă în cadrul activității de soluționare a disputelor, precum și în celelalte domenii în care expertiza mea vine în completarea celei deja existente.

**Care ar fi, în opinia dumneavoastră, principalele avantaje ale apartenenței la firma cu care începeți colaborarea?**

Rigoarea valorilor, standardul profesional înalt, dinamismul și ambiția sunt principalele atuuri ale echipei Simion & Baciu și totodata motivele pentru care am ales sa ma alatur acesteia, cu credința ca vom dezvolta în continuare împreună domeniile în care am acumulat experiența mea contribuie la deza bogata expertiza a echipei.

**Alexandra Radulescu** (foto) are o bogata experiența în litigiile privind construcțiile (provenind din Contracte FIDIC), disputele corporative și conflictele dintre acționari, litigii contractuale și de concurența neloială, precum și în dosare de insolvență și restructurari judiciare și extrajudiciare.

În domeniul proprietății intelectuale Alexandra a consiliat și reprezentat clienții atât în situații pre-litigioase cât și în litigii în legătura cu diverse mărci comerciale, desene și modele, drepturi de autor și domenii Internet.

Nu în ultimul rând, Alexandra a consiliat în mod regulat clienți din numeroase industrii, cu precădere în industrii puternic reglementate, cum ar fi farma, telecomunicații, industria auto, energie, petrol și gaze, în ceea ce privește conformitatea generală cu reglementările incidente industriei respective, atât derivate din dreptul național cât și din dreptul UE, reglementări de concurență și ajutoare de stat.

*[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocată din cele mai importante firme de pe piața locală](#)*